

Sales Manager/in (M/W/D) Peptide

Vollzeit – Remote

DAS UNTERNEHMEN

Intavis Peptide Services

Mit mehr als 30 Jahren gesammeltem Wissen in der kundenspezifischen Peptidsynthese ist es unsere Mission, einen Peptidsyntheservice anzubieten, der sich durch Flexibilität und Zuverlässigkeit auszeichnet. Zu unseren Kunden zählen weltweit namhafte Forschungsinstitute und forschende Unternehmen. Unsere Produkte werden beispielsweise in der modernen Impfstoffentwicklung oder der personalisierten Krebsbehandlung eingesetzt. Um die steigende Nachfrage nach unseren Produkten zu befriedigen, haben wir uns einem starken Wachstumskurs verschrieben.

Als Sales Manager/in für Peptide bei Intavis erwarten Sie spannende Aufgaben, bei denen Sie Ihr Wissen in der Chemie und der Peptidsynthese mit marktorientiertem Handeln verbinden können. Im Research-Grade-Bereich werden Sie mit viel Eigenverantwortung das Umsatzgeschäft vorantreiben und die Geschäftsentwicklung aktiv mitgestalten. Vom wissenschaftlichen Austausch über die Angebotserstellung bis hin zum finalen Auftrag bringen Sie Ihr Fachwissen und Ihre kommunikativen Fähigkeiten zielführend ein – und konzipieren bei Bedarf auch ganze Projekte im internationalen Rahmen mit.

IHRE AUFGABEN

- Akquise von Neukunden im Bereich Peptid-Synthese
- Pflege und Ausbau von Bestandskunden
- Erstellung von Angeboten und Verträgen
- Technische Beratung zu Peptidprodukten und kundenspezifischen Lösungen
- Teilnahme an Fachkonferenzen / Messen
- Marktbeobachtung und Wettbewerbsanalyse
- Kundenbetreuung
- Identifikation von Kooperationsmöglichkeiten mit akademischen und industriellen Partnern
- Überwachung von zugesagten Lieferterminen
- Verantwortung für Kundenzufriedenheit
- Reporting zu Umsatzzielen

WIR BIETEN

- Ein unbefristetes Arbeitsverhältnis
- Eine angenehme Arbeitsatmosphäre in einem dynamischen Team
- Ein anspruchsvolles Aufgabengebiet mit hoher Eigenverantwortung
- Berufliche Fortbildungen
- JOBRAD
- Regelmäßige Firmenevents
- Ein familienfreundliches und expandierendes Unternehmen



IHR PROFIL

- Abgeschlossenes Masterstudium oder Doktor in Chemie/Biochemie und Erfahrung in Peptid-Synthese oder Biotech/Pharma
- Erfahrung in der Peptidsynthese
- Ausgeprägte Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten
- Verhandlungsgeschick
- Selbstständige und strukturierte Arbeitsweise
- Teamfähigkeit und Kooperationsbereitschaft
- Deutsch und Englisch Verhandlungssicher
- Sicherer Umgang mit MS Office
- Erfahrung mit CRM-Systemen von Vorteil
- Reisebereitschaft
- Flexibilität für projektbezogene Einsätze und Kundenmeetings

IHR NEUER ARBEITGEBER

Die Intavis Peptide Services GmbH produziert mit seinen ca. 55 Mitarbeitern am Standort Tübingen kundenspezifische Peptide und Peptidarrays und vertreibt diese weltweit.

Durch Zuverlässigkeit, Schnelligkeit und guten Kundensupport haben wir uns einen exzellenten Ruf erworben.

Seien Sie ein Teil von uns! Wir sind auf der Suche nach motivierten Kolleginnen und Kollegen und freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Bewerbungen mit Anschreiben, Lebenslauf und Zeugnisse bitte per E-Mail an hr@intavispeptides.com